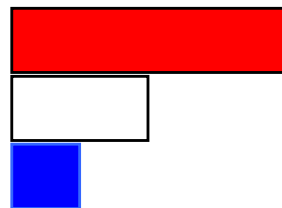


„Die meiste Zeit denke ich an die Zukunft, denn in ihr verbringe ich den Rest meines Lebens“

Bill Gates



**FinanCo International S.à.r.l**

Unternehmensberatung • Projektmanagement • Interimsmanagement

9, rue de la Montagne  
L – 7681 Waldbillig

:



## ■ KOMPETENZBEREICH: UNTERNEHMENSSICHERUNG UND CONTROLLING

Maßnahmen zur Unternehmenssicherung und ein zielgerichtetes Controlling sichern das **HEUTE** und stellen die Weichen für **MORGEN**.

Denn Tatsache ist:

- Der nationale und internationale Wettbewerb wird härter
- Die Veränderungen der Nachfrage kommen in schnelleren Zyklen als bisher
- Die Kapitalbeschaffung erfordert mehr Transparenz

Insbesondere Kreditinstitute, die finanziell im Unternehmen engagiert sind, steigern die Anforderungen gegenüber Unternehmen und suchen Klarheit über die aktuelle und zukünftige Situation im Rahmen der operativen Jahresplanungen, der zeitnahen Verfolgung der Finanz- und Risikoplanungen im Rahmen des Controllings bzw. Risikomanagements und des Reportings im Rahmen des regelmäßigen Berichtswesens.

In einem immer härteren Wettbewerbsumfeld, das immer schnellere Entscheidungen und eine Anpassung an sich wandelnde Märkte erfordert, werden gleichzeitig von außen neue Anforderungen an das Unternehmen herangetragen. Bei der Kapitalbeschaffung werden von Banken schon jetzt höhere Anforderungen an das externe Berichtswesen des Unternehmens gestellt, der Gesetzgeber verlangt eine erhöhte Unternehmenstransparenz (Ausstrahlungswirkung des KonTraG). Diese komplexen internen und externen Anforderungen erschweren es zunehmend alle Thematiken durch interne Ressourcen mit entsprechendem Know-how abzudecken.

Die **Lösung** kann hier für viele Unternehmen in der Nutzung einer neuen Dienstleistungskonzeption liegen, die externe Spezialisten dauerhaft in das Unternehmen einbindet. Durch dieses Outsourcing Know-how intensiver Aufgaben, insbesondere eines effizienten Controllings, kann Ihr Unternehmen die komplexen Anforderungen erfüllen und gleichzeitig Kosten für das Vorhalten interner Ressourcen und deren Fortbildung sparen.



## WIR über UNS

Wir sind ein **international aufgestelltes Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen** mit spezialisierten Mitarbeitern verschiedener Fachgebiete.

Durch jahrelange Erfahrungen und ganzheitliche Ansätze unterstützen wir Unternehmen kontinuierlich in der Bewältigung aktueller und zukünftiger Herausforderungen.

Unser Kompetenzbereich Unternehmenssicherung und Controlling begleitet die Unternehmen individuell und kontinuierlich im Rahmen einer engen partnerschaftlichen Zusammenarbeit sowohl vor Ort als auch via Internet.

Dabei sehen wir uns nicht als Zahlenlieferant, sondern als kompetenten externen Mitarbeiter und Partner bei der Interpretation und Umsetzung in die Unternehmensrealität.

Ein Team mit **interdisziplinär erprobten Fachkollegen** erarbeitet branchenbezogene, nachhaltige Lösungskonzepte und setzt diese auf Wunsch gemäß Maßnahmenkatalog und Budget zeitnah um und durch.

Wir verstehen uns als Ihr kompetenter externer Mitarbeiter, der mit seiner operativen Beratungskompetenz für klare Verhältnisse sorgt, Vertrauen schafft und –falls gewünscht- auch Ihr Unternehmen bei Kreditinstituten unterstützt.



## Unternehmenssicherung / externes Controlling

Das zum 1. Mai 1998 in Kraft getretene Gesetz zur Kontrolle und Transparenz im Unternehmensbereich (KonTraG) verpflichtet in § 91 Abs.2 AktG den Vorstand einer Aktiengesellschaft

☞ „.....geeignete Maßnahmen zu treffen, insbesondere ein Überwachungssystem einzurichten hat, damit den Fortbestand der Gesellschaft gefährdende Entwicklungen erkannt werden“.

Aus der Gesetzesbegründung (unter Berücksichtigung des KapCoRiliG) ergibt sich eine „**Ausstrahlungswirkung**“ auf den Pflichtenrahmen der Geschäftsführer anderer Gesellschaftsformen, insbesondere der GmbH sowie der GmbH & Co.KG.

Gefordert wird der Nachweis einer **funktionsfähigen Unternehmenssteuerung**.

Hierzu zählt neben einer aussagefähigen integrierten Unternehmensplanung, zeitnahen und aussagefähigen Monatsabschlüssen auch ein funktionierendes Risikomanagement-System.

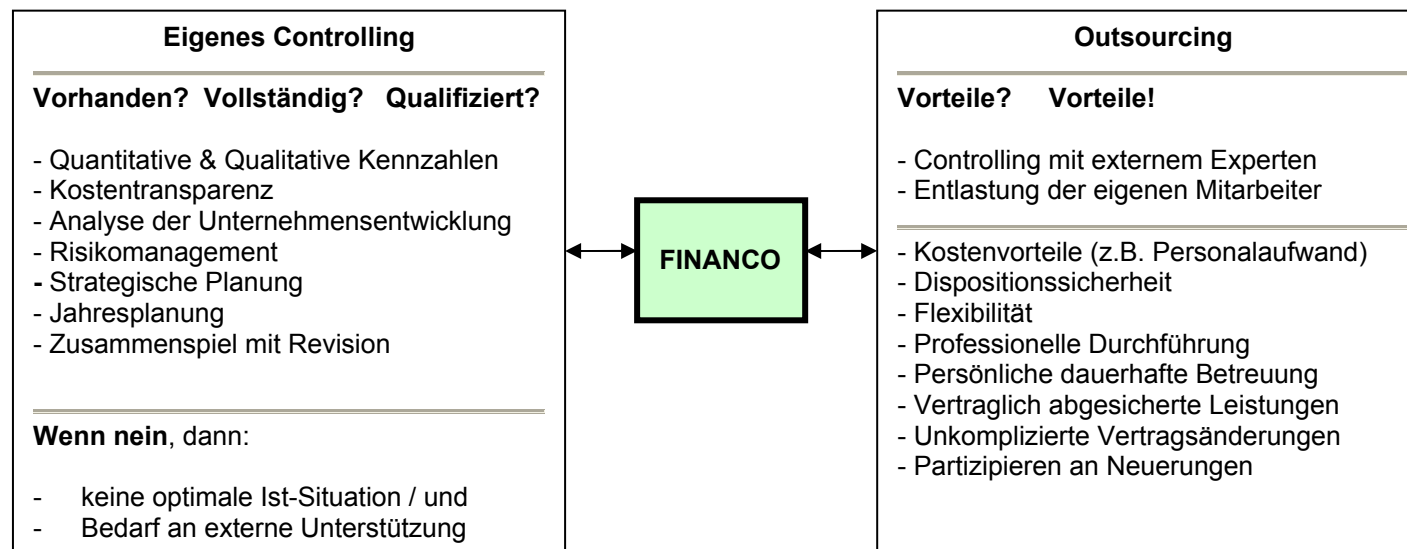


## WIR für SIE

Unser Kompetenzbereich bietet Unternehmern bedarfsgerechte, weil modular aufgebaute und somit je nach Erfordernis frei wählbare Lösungen im Bereich der betrieblichen Finanzwirtschaft.

Darüber hinaus sind alle unseren Leistungen zweckmäßig professionell und kostengünstig.

Der Nutzen für Sie ist darum sehr vielfältig! Vergleichen Sie:

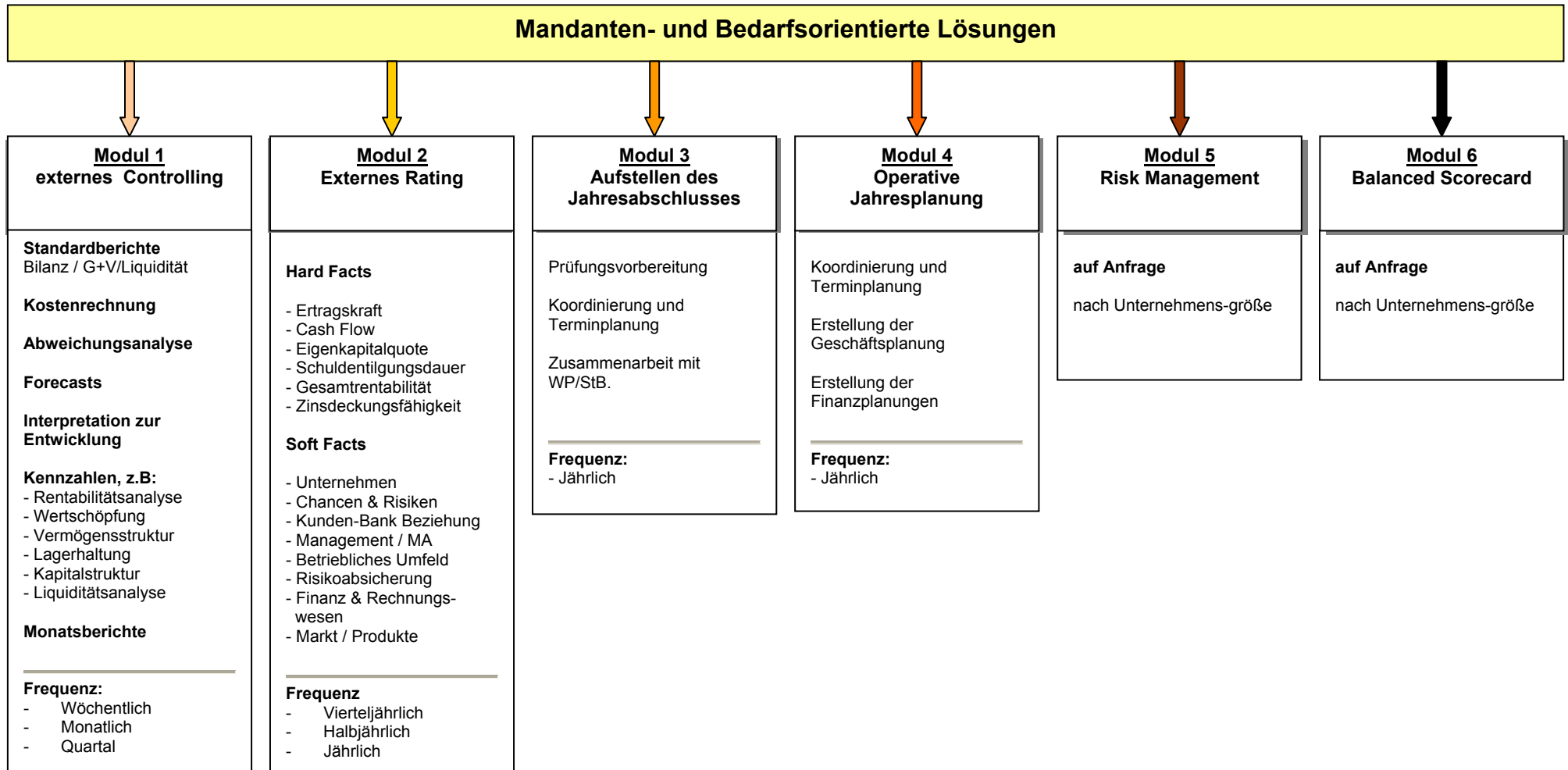


Wir unterstützen Unternehmen:

- ▶ **mit eigener Controlling-Abteilung** und Handlungsbedarf in speziellen Bereichen durch operative Maßnahmen und Coaching
- ▶ **mit Mitarbeitern, die teilweise Controlling-Aufgaben wahrnehmen**, durch Übernahme dieser Aufgaben (Outsourcing)
- ▶ die Finanz- und Rechnungswesen (Buchhaltung) besitzen und **keine eigene Controlling-Abteilung** haben mit modularen Dienstleistungen in der Finanzwirtschaft und im Controlling

## Die Module der operativen Beratung

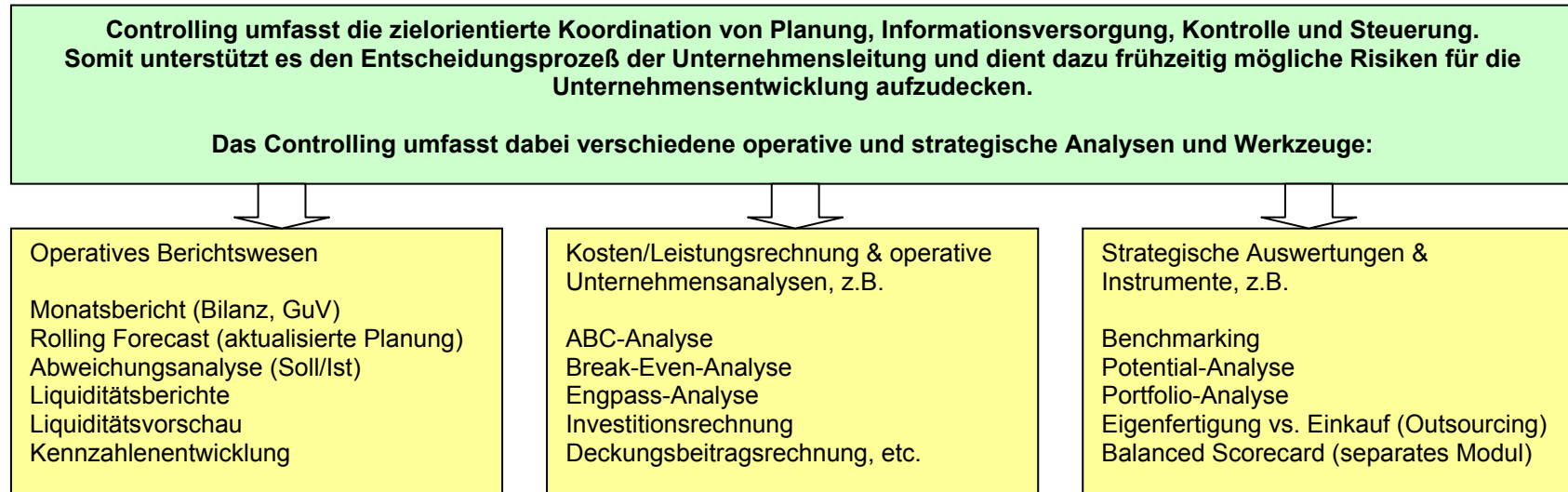
Unser Leistungsspektrum deckt alle Erfordernisse der Finanzwirtschaft umfassend ab und kann je nach Firmengröße, Branche, Bedarfsstruktur etc. von Ihnen angefordert werden.



## Modul 1: Externes Controlling



Effizientes Controlling ist unverzichtbar für den Unternehmenserfolg!

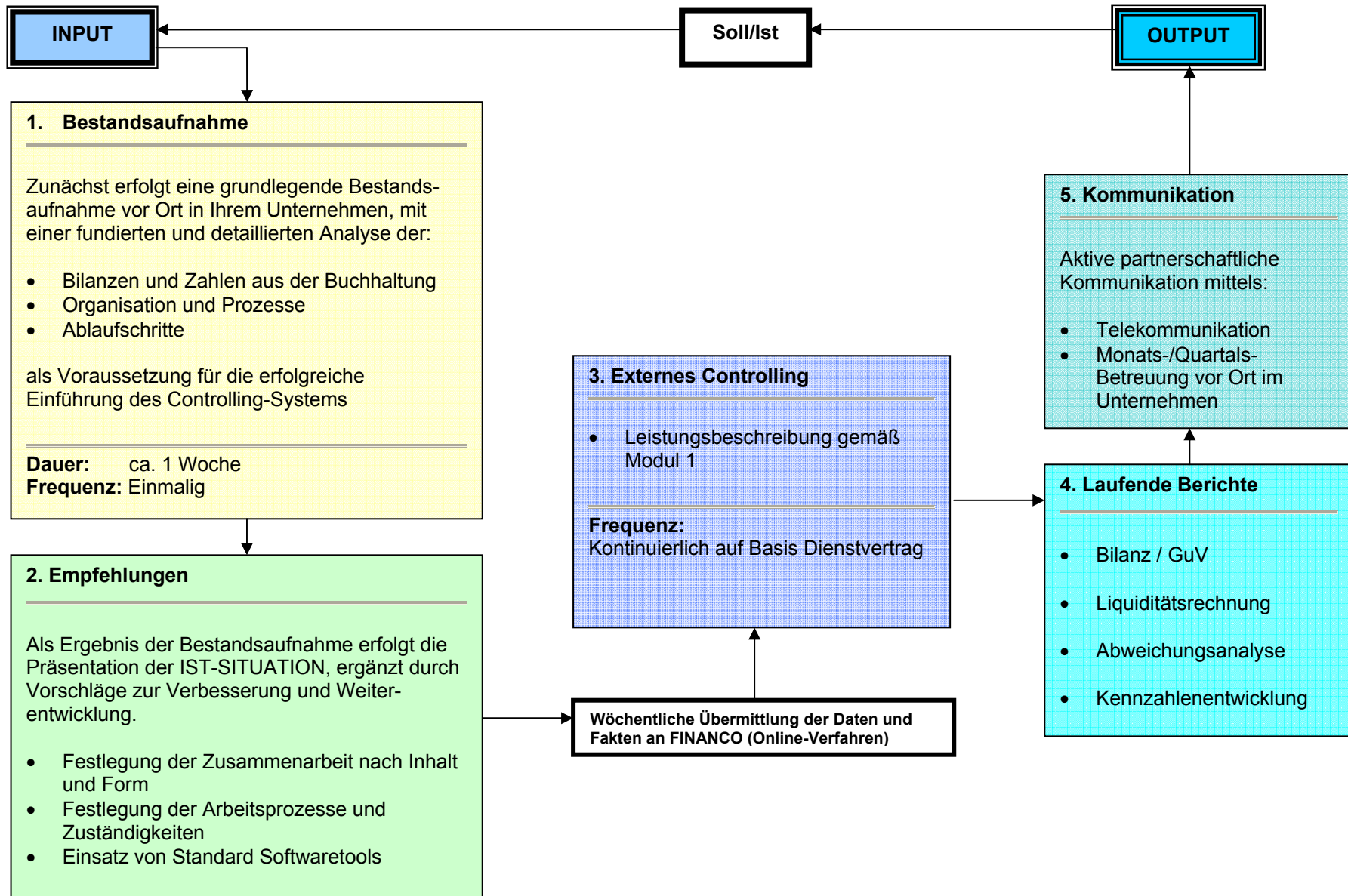


Kostendruck, Wettbewerbsdruck, Umweltveränderungen, Wissensfortschritt machen deutlich, dass ein effizientes Controlling für den mittel- und langfristigen Unternehmenserfolg unverzichtbar ist. Die Dynamik der Märkte bewirkt eine stetige Verkürzung der Planungs- und Entscheidungszyklen.

Banken, die finanziell im Unternehmen engagiert sind, steigern die Anforderungen gegenüber Unternehmen und suchen Klarheit über die aktuelle und zukünftige Situation im Rahmen der operativen Jahresplanungen, der zeitnahen Verfolgung der Finanz- und Risiko-planungen im Rahmen des Controllings und Risk Managements und des Reportings im Rahmen des wöchentlichen /monatlichen/ quartalsmäßigen Berichtswesens.



## Vorgehensweise externes Controlling im Regelkreis:





## Modul 2: Rating / BASEL II

### RATING / BASEL II

- **OHNE RATING KEIN GELD**
- **WETTBEWERB UM FREMDKAPITAL**

Längst übersteigt die Nachfrage nach Kapital das Angebot.

Kreditinstitute bestimmen in Folge der Rahmenbedingungen, die BASEL II den Kreditinstituten auferlegt hat, strenger als je zuvor, *welchen Zielkunden* sie zu *welchen Konditionen* Kredite zur Verfügung stellen.

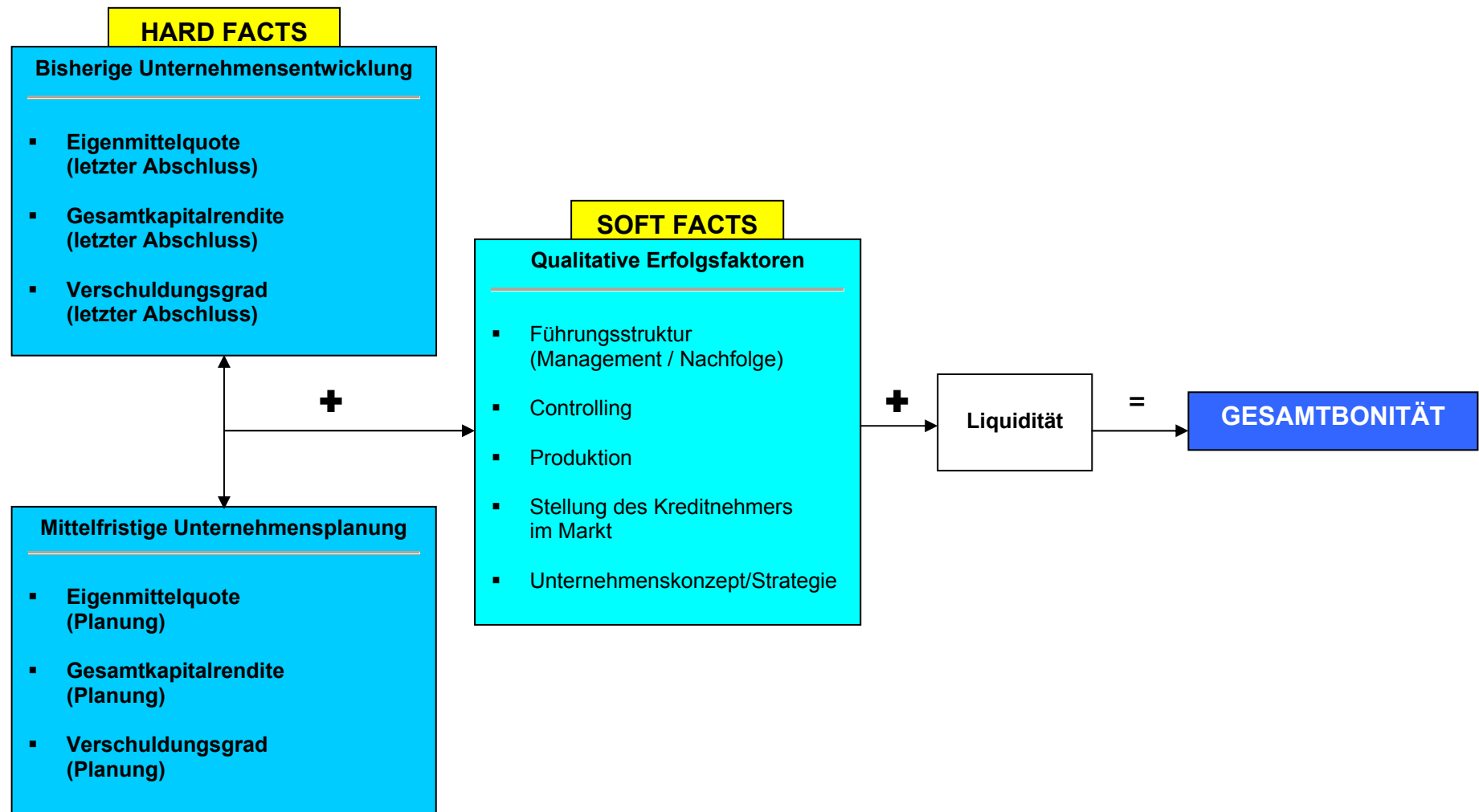
Über Wohl und Wehe eines Bankkunden entscheidet dessen **RATING**.

Dies trifft ganz besonders mittelständische Unternehmen.

- ▶ Fremdmittel werden knapper durch restriktivere Kreditvergabe.
- ▶ Die Abhängigkeit des Zinssatzes vom Ergebnis der Bonitätsanalyse nimmt deutlich zu.
- ▶ Die steigenden Informationsanforderungen der Kreditinstitute erfordern ein detailliertes Berichtswesen.
- ▶ Die Kreditinstitute erhalten somit – vor und während des Kreditverhältnisses – einen umfassenderen Einblick in das Unternehmen.



## ■ Mittelstandsrating





Die bewertete Bonität, also die Zahlungsfähigkeit, hängt nicht nur ab von der Höhe des Eigenkapitals und der Schulden. Nebst quantitativen Kennzahlen (Hard Facts) werden auch qualitativen Kennzahlen (Soft Facts) sowie die Absicherung gegen unvorhersehbare Ereignisse beurteilt.

Besonderes Interesse hegen die Kreditinstitute auch für die Nachfolgeregelungen ihrer Geschäftskunden.

**Für das Bankgespräch müssen 3 Voraussetzungen erfüllt sein:**

- 1. Rating / Kennzahlen (Hard & Soft Facts)**
- 2. einen Geschäftsplan**
- 3. eine Jahresplanung**

Die Ausrichtung auf die neuen Kapitalmarktbedingungen eröffnet Ihnen weit über die Sicherung Ihres Finanzierungsspielraumes hinausgehende Chancen, denn durch die Auseinandersetzung mit dem erforderlichen Rating wird ein fortlaufender Prozess der Geschäftsoptimierung in Gang gesetzt.

**Die Soft Facts von heute, sind die Hard Facts von Morgen!**

Jedes Ratingergebnis ist ein wertvoller Meilenstein für erfolgreiche Unternehmensentwicklung und ihre optimale Finanzierungsstrategie.



## DER NUTZEN FÜR SIE

Durch den intensiven Rating-Prozess gewinnen Sie:

- ▶ *eine kritische Bestandsaufnahme der Stärken / Schwächen Ihres Unternehmens*
- ▶ *Risikofrüherkennung / verbessertes Risikomanagement*
- ▶ *Identifizierung von Marktchancen und –potentialen*
- ▶ *Höhere Qualitätsbewusstsein bei Management und Belegschaft*
- ▶ *Stärkung der Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens*

und durch ein positives Rating:

- ▶ *Vertrauen bei Kreditgebern und Investoren*
- ▶ *aktiver Einfluss auf Kreditkonditionen*
- ▶ *Finanzierungssicherheit*
- ▶ *Zugang zu alternativen Finanzierungsinstrumenten*

Richten Sie Ihr Unternehmen **heute** auf diesen harten Wettbewerb um Kapital aus, um auch **Morgen** noch über die notwendigen Finanzierungsspielräume zu verfügen!



## FINANZIERUNG

Die Bankenlandschaft steht dem Mittelstand aufgrund erheblicher Kreditausfälle in der Vergangenheit zur Zeit eher kritisch gegenüber.

Die Banken erkennen das **Geschäftspotential**, aber wissen auch um das **Risiko**, welches in dem Geschäftsfeld steckt.

Dies hat zu einer restriktiveren Kreditvergabe und gestiegenen Anforderungen der Banken gegenüber ihren Kunden geführt, was wir im Vorfeld bereits mehrfach dargestellt haben.

Für viele Unternehmen ist das ein Problem, aber die Banken erwarten ausschließlich Informationen, die Sie zur Steuerung Ihres Unternehmens ohnehin benötigen, also nutzen Sie die **Chance!**

Die sich aus den Modulen 1 bis 3 ergebenden Daten aus:

- ▶ **Controlling**
- ▶ **Rating**
- ▶ **Planung**

in Verbindung mit einem aktuellen Jahresabschluss sind die besten Voraussetzungen für ein erfolgreiches Bankgespräch.

Die Strukturierung und plausible Dokumentation aller relevanten Informationen in einem zweckmäßigen Berichtswesen und die Verhandlungen mit den Banken verlangen sorgfältige Vorbereitungen.



Banken benötigen Transparenz, um das Risiko eines Kreditengagements beurteilen zu können.

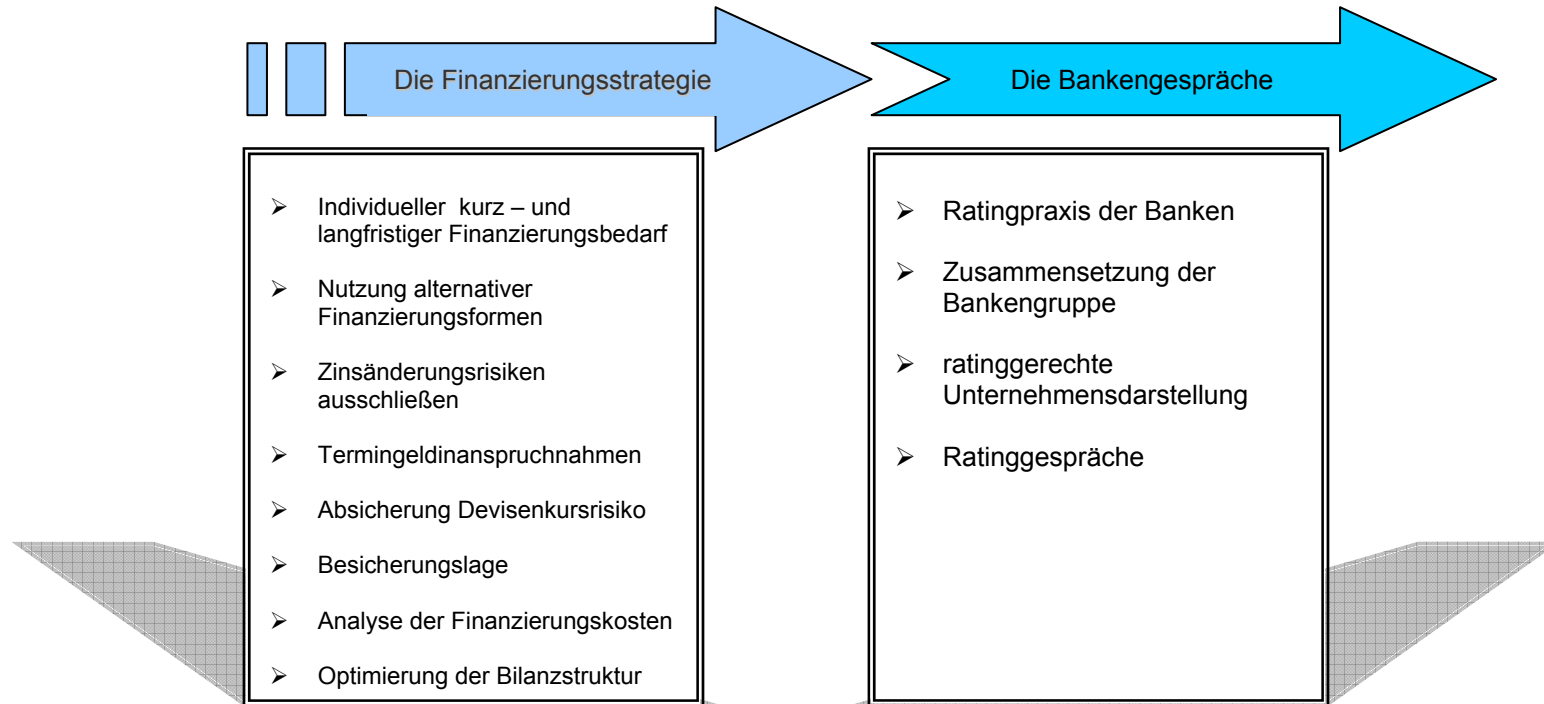
Sie suchen Kunden, die bereit sind, eine Partnerschaft mit ihnen einzugehen, sie erwarten eine offene und zeitnahe Informationspolitik, egal, ob es um positive oder negative Informationen geht.

Offenheit schafft Vertrauen!

Gewinnen Sie das Vertrauen ihres Betreuers auf der Bankenseite und leben Sie eine partnerschaftliche Geschäftsbeziehung, so dass Sie auf Basis einer sichergestellten Finanzierung Ihr Unternehmen in die Zukunft führen können.



**Profitieren Sie davon, dass wir mit dem Blickwinkel und der Vorgehensweise der Bank bestens vertraut sind!**



**Nutzen für Sie:** 1. Finanzierungsrisiken minimieren und Finanzierungskosten senken!

Unsere Teammitglieder verfügen über jahrelange Erfahrungen im Bankensektor sowie auf der Managementebene namhafter Unternehmen und kennen die internen Abläufe sehr genau.

Deswegen können wir Ihre Vorbereitung auf ein Bankgespräch optimal auf diese Abläufe hin ausrichten, individuelle Unterstützung in Finanzierungsfragen leisten und gemeinsam mit Ihnen die optimale Finanzierungsstrategie entwickeln, um Ihr Unternehmen in die Zukunft zu führen.

**Gerne begleiten wir Sie auch zu Bankgesprächen, um die entwickelte Finanzierungsstrategie gemeinsam umzusetzen.**